

Verkorte tekst van Maxim tijdens de webinar van 2 mei 2026.

Tekst is overgenomen uit de toespraak van Maxim.

Ter gelegenheid van de lancering van het Micron Global Platform hebben we drie soorten bonussen voorbereid voor vroege partners. Bonus één is geldig van 6 april tot en met 6 mei 2026.

Als je 2, 4 of 8 nieuwe investeerders aantrekt en die ondersteunen het project met een geldelijke betaling dat krijgen ze daar veel toekomstige aandelen voor terug. De actie is geldig tot 6 mei 2026.

Elke partner verdient 20 procent van de investeringen die door hun partners **in de eerste lijn** worden gedaan, ongeacht het bedrag, het aantal transacties, de status of de registratiedatum.

Bereik een rang binnen de gestelde termijn dan worden de verbeterde voorwaarden permanent vastgelegd. De verbeterde voorwaarden zijn dat je meer uitbetalingen krijgt over lijnen in de diepte. Mis je de deadline, dan gelden de standaardvoorwaarden voor die rang.

Dit zijn de vastgelegde deadlines.

Agent twee maanden. Consultant vier maanden. Manager zes maanden, Regionaal manager negen maanden. Topmanager twaalf maanden. Directeur en algemeen directeur vijftien maanden.

Er is ook een verhoogde eenmalige beloning voor de eerste partners die de hoogste rangen bereiken. Topmanager ontvangt \$5.000 in plaats van \$1.500 voor de eerste 10 partners.

Directeur: \$7.500 in plaats van \$2.500. Vijf plaatsen beschikbaar.

Algemeen directeur: \$15.000 in plaats van \$5.000. Slechts drie plaatsen beschikbaar.

Het aantal plaatsen is beperkt. De kwalificatie-eisen voor elke rang staan beschreven in het beloningsplan.

We gaan het vandaag ook hebben over een aantal fundamentele zaken, processen die momenteel plaatsvinden binnen de GTI-groep. En ik heb het over de laatste updates die we rechtstreeks van Dr. Unitsky hebben vernomen.

Veel van onze investeerders hebben vragen gesteld, aannames gedaan en misschien soms te voorbarige conclusies getrokken.

Laat ik meteen al onze investeerders geruststellen die wonen, werken of verblijven in landen die momenteel op een restrictielijst staan. Maak je geen zorgen. Alle investeerders van GTI Holding kunnen zich registreren op het Micron Global Platform om hun uitbetalingen te ontvangen.

Ik zal laten zien wat de GTI-website ons precies vertelt. Ga naar GTI holdings en daar is een sectie genaamd 'nieuws'.

Je kunt overschakelen naar de Engelse versie van de website. Klik daarvoor op 'nieuws'. Het nieuws werd gepubliceerd op 30 april, nadat de hoofdontwerper, ingenieur en bedenker van de technologie de gemeenschap had geïnformeerd over de beslissing van GTI.

En na die aankondiging werd de update op de website gepubliceerd. Deze luidt als volgt: GTI onderzoekt de mogelijkheid om in 2026 dividenduitkeringen aan investeerders te introduceren.

Global Transport Investment Incorporated (GTI) kondigt aan dat het de praktische fase is ingegaan van het voorbereiden van een uitbetalingsmechanisme voor investeerders als onderdeel van haar ontwikkelingsstrategie.

Het is de GTI-ontwikkelingsstrategie voor 2025 en 2035. In die strategie staat een zevende clause. Als je die zevende clause leest, zie je dat er staat: beloningsbetalingsplannen.

En de update is gebaseerd op die specifieke clause. In dat document, in clause zeven, staat een gedetailleerd overzicht van hoe en wanneer de uitbetalingen zullen plaatsvinden. Laat me eerst een fragment uit clause zeven voorlezen, zodat u het oorzaak-gevolgverband kunt zien.

De GTI-holding ontwikkelt een financiële strategie voor de lange termijn, gericht op het creëren van de voorwaarden voor de start van de uitbetaling van dividend aan investeerders. Volgens de huidige plannen kan de eerste mogelijkheid tot dergelijke **uitbetalingen zich niet eerder voordoen dan in het vierde kwartaal van 2026, mits de holdingmaatschappijen de vereiste financiële resultaten behalen.**

Deze datum is een richtlijn die de positieve verwachtingen ten aanzien van de winstgroei weerspiegelt, **maar de daadwerkelijke start van de uitbetalingen zal afhangen van de winstgevendheid en de stabiliteit van de operationele activiteiten van de dochterondernemingen.**

En nu iets belangrijks. Dr. Unitsky schetste drie mogelijke scenario's voor de hele situatie. Ik twijfel er niet aan dat we uitbetalingen van de holdingmaatschappij zullen ontvangen, omdat ik de huidige economische ontwikkelingen met betrekking tot de uitvoering van het project volledig begrijp.

En ik wil uw aandacht ook vestigen op het feit dat er onlangs een update is uitgebracht over het bouwproject, de voortgang in Belarus bij Sosny Resort. U heeft zelf gezien hoe actief het proces verloopt. En ik denk dat we later dit jaar meer bouwfasen afgerond zullen zien, ongeacht of het dit jaar nog in gebruik genomen zal worden of niet.

We zullen het moeten afwachten. Maar ik ben ervan overtuigd dat het project zal worden afgerond. Er is ook een update verschenen over de gunning van **het contract in Kathmandu, Nepal, wat ook bijdraagt aan de kans dat we onze betalingen ontvangen**, omdat het direct van invloed is op de financiële prestaties van het bedrijf.

En u herinnert zich wellicht dat **Dr. Unitsky zich richtte op crowdfunding**, omdat daar veel van afhangt. De implementatie, of beter gezegd de verkoop, van de aandelen van het bedrijf zal immers helpen om de operationele kosten van de bedrijvengroep te dekken. **Dus als we een ononderbroken geldstroom naar GTI blijven garanderen** en de operationele kosten dekken, **zal dat direct bijdragen aan de realisatie van scenario nummer drie**, wat voor ons als investeerders het beste scenario is. En als scenario drie werkelijkheid wordt, zullen we de gelukkigste investeerders ter wereld zijn.

En onze inspanningen op het gebied van crowdfunding, ik herhaal, kunnen er direct toe bijdragen **of het bedrijf GTI winst kan genereren en die winst vervolgens met ons kan delen, of dat het die winst moet gebruiken om zijn activiteiten te financieren.** Dat is dus heel belangrijk om te onthouden. En de volgende clause die ik uit het memorandum wil voorlezen is paragraaf drie.

Als er voldoende geld wordt ingezameld, zal dit worden verdeeld over twee hoofdgebieden. Het gaat om **de uitbetaling van vergoedingen aan de huidige projectdeelnemers en de vorming van een reserve voor de terugkoop van aandelen van investeerders**, oftewel de zogenaamde terugkoop van aandelen van investeerders **die zich geheel of gedeeltelijk uit het project willen terugtrekken in de fase voorafgaand aan de beursgang.**

Dus, wat we hebben gehoord is dat de eerste fase van dit proces bestaat uit de daadwerkelijke uitbetaling van vergoedingen. Maar **uiteindelijk zal het bedrijf natuurlijk overgaan naar de volgende fase, namelijk de terugkoop van aandelen van investeerders die zich uit het project willen terugtrekken, de zogenaamde exit-strategie.**

Maar momenteel is er geen sprake van een aandeleninkoop. Dat wil ik voor iedereen duidelijk maken. We bevinden ons nog steeds in een fase van economische groei en staan nog maar aan het begin van die reis.

Maar als de trend doorzet, ben ik ervan overtuigd dat de uitbetaling van vandaag niet ver weg is. Dus, collega's, we hebben de tekst van de GTI-strategie gelezen en we zien dat alles wat er nu gebeurt, al in het verleden door het bedrijf was gepland. En nu worden die plannen uitgevoerd.

Daarom wilde ik uw aandacht hierop vestigen, om de ernst te benadrukken van de intenties en verklaringen van het bedrijf met betrekking tot de koers die het volgt en de uitvoering van zijn plannen. Het gebeurt recht voor onze ogen.

Volgens de GTI-strategie zullen er beloningen of uitbetalingen aan investeerders worden ingevoerd zodra het bedrijf een stabiele financiële basis heeft gelegd en de projecten de implementatiefase ingaan. Na de resultaten van 2025 heeft de groep haar financiële resultaten of financiële prestaties opnieuw vastgesteld. In 2026 zullen de projectontwikkeling en commerciële activiteiten verder worden uitgebreid.

In de huidige fase overweegt het bedrijf de mogelijkheid om de eerste ronde van uitbetalingen aan investeerders al in 2026 te starten. Dit is geen eenmalige beslissing, maar het begin van een systematisch mechanisme voor interactie met investeerders, afgestemd op de voortdurende uitvoering van de strategie. **De betalingen zullen naar verwachting plaatsvinden via het Micron Global-account voor particulieren.**

In dit verband zullen de registratie- en technische procedures tot en met september 2026 worden uitgevoerd om investeerders op één platform te verenigen. Gedetailleerde parameters van de uitbetalingen, waaronder het bedrag en aanvullende voorwaarden, zullen naar verwachting worden bekendgemaakt tijdens een speciaal evenement, Eco Fest, dat gepland staat voor het najaar van 2026. We hebben hier dus een aantal belangrijke punten.

Zoals u zich wellicht herinnert uit de officiële verklaring van Dr. Unitsky, omvat het uitbetalingsschema drie fasen. **In oktober vindt de eerste uitbetaling plaats aan vroege investeerders, investeerders die tussen 2014 en 2018 in het project hebben geïnvesteerd.**

De volgende uitbetalingsronde vindt plaats in november voor investeerders die tussen 2019 en 2022 hebben geïnvesteerd. De derde uitbetaling in december is voor investeerders die tussen 2022 en 2026 hebben ingestapt. We hebben dus vroege, middellange en late investeerders.

Het is belangrijk om te weten dat registratie bij Micron Global, of de deadline voor registratie, cruciaal is om je eerste betaling niet mis te lopen. Registreer je daarom vóór september 2026 op het platform, zodat je de eerste cyclus niet mist.

Wat betreft investeerders die wonen, verblijven of werken in landen met beperkingen of landen waar deze beperkingen tijdelijk van kracht zijn: **alle investeerders in GTI hebben recht op hun uitbetaling.** Daarom heeft GTI Holding gekozen voor de infrastructuur voor de uitbetaling die wordt aangeboden door een wereldwijd opererend marketingbedrijf. GTI heeft alle investeerders in de holding op de hoogte gebracht. Wij zijn investeerders in de holding. Wij zijn hier investeerders in GTI.

We hebben de update dus op de website staan. We hebben de verklaring van Dr. Unitsky, de eigenaar. En wij, als marketingbedrijf Micron Global, hebben u daar ook over geïnformeerd.

Ik zie hier dus geen schendingen. Er zullen geen schendingen van de rechten van investeerders plaatsvinden, omdat alle contractuele verplichtingen tussen de investeerders en het bedrijf zullen worden nagekomen. De investeerders hebben immers een investeringsovereenkomst met GTI

gesloten en GTI zegt dat ze klaar zijn om de uitbetalingen te doen. Ze kiezen een tussenpersoon die in opdracht van hen onze verplichtingen zal nakomen via hun informatieplatform. **Ik bedoel, de website van Micron Global.**

Ik loop dus een beetje op de zaken vooruit. En ik weet dat na die verklaring enkele voormalige partners van GTI hun eigen verklaringen hebben afgelegd, maar daar kom ik later op terug. Maar ongeacht via welk platform je bij GTI, SWIG, RSW Systems of een ander platform terecht bent gekomen, dat maakt niet uit.

U heeft nog steeds recht op uw uitbetalingen, wetende dat GTI bereid is om uitbetalingen aan haar investeerders te doen op basis van hun financiële prestaties. GTI heeft aangegeven dat deze uitbetalingen via Micron Global zullen verlopen. **Om deze uitbetalingen te kunnen ontvangen, dient u een account bij Micron Global te hebben.**

Dat is alles. **Inwoners van de landen met beperkingen kunnen zich dus registreren bij Micron Global zonder deel te kunnen nemen aan de marketingactiviteiten.** Ze krijgen gewoon een account bij Micron Global en gebruiken dat account om hun uitbetalingen te ontvangen.

Zodra de uitbetalingen zijn gedaan, is het klaar. Geen marketingactiviteiten meer voor hen. En **zodra we de registratie openstellen voor inwoners van de landen met beperkingen, wat zeer binnenkort zal gebeuren, zullen we daar een aparte bijeenkomst voor organiseren.** Dus, beste inwoners van de GOS-regio of andere landen, maak je geen zorgen. Je kunt je registreren en je identiteit verifiëren.

Je maakt deel uit van het systeem. Je maakt deel uit van de infrastructuur die gebruikt wordt voor de uitbetalingen. Dus maak je geen zorgen. Alle rechten van investeerders zullen worden gerespecteerd. Niemand zal hier worden beperkt. Je hoeft je geen zorgen te maken. Het bedrijf heeft alle nodige stappen ondernomen zodat iedereen krijgt waar hij of zij recht op heeft.

Elke beslissing is dus zorgvuldig overwogen en afgewogen, en alles is erop gericht om aan de behoeften van al onze investeerders te voldoen. Wat betreft de verwijzingslink voor inwoners van die landen, zullen we later meer informatie geven. Maar wat ik u wel met zekerheid kan vertellen, is dat er **een registratieprocedure voor de verwijzingslink zal zijn.**

Nu wil ik kijken naar enkele uitspraken van onze voormalige partners, ofwel de voormalige partners van GTI. Naast dat nieuws op dezelfde GTI-website is er ook een sectie gewijd aan de officiële verklaring over de publieke claims van het voormalige GTI-bedrijf Sky World Community of SWIG Incorporated.

In verband met openbare verklaringen van SWIG Incorporated, waarin beweerd wordt dat er eenzijdig wijzigingen zijn aangebracht in het betalingsmechanisme. Global Transport Investments, Inc. acht het noodzakelijk om een officiële verduidelijking te geven. GTI benadrukt allereerst dat haar verplichtingen jegens investeerders volledig intact en ongewijzigd blijven. Dat klopt.

De beëindiging van de samenwerking met SWIG Incorporated heeft geen invloed op de aard of omvang van de juridische relaties tussen GTI en de projectdeelnemers. SWIG trad voorheen uitsluitend op als technisch agent en was mede verantwoordelijk voor de operationele uitvoering van bepaalde procedures. De vervanging van deze tussenpersoon verandert daarom niets aan de inhoud of de voorwaarden van de verplichtingen van GTI.

Momenteel is **SWIG niet** betrokken bij de afwikkeling, heeft het **geen bevoegdheid** om te bepalen hoe verplichtingen worden nagekomen en is het **niet gemachtigd** om namens alle deelnemers op te treden in zaken die verband houden met het wijzigen van dergelijke voorwaarden. Het Micron Global Platform vervangt momenteel volledig de tools die voorheen door SWIG werden

aangeboden en biedt uitgebreidere functionaliteit voor interactie. In deze fase zorgt het platform voor gecentraliseerde registratie, gebruikersidentificatie en een nauwkeurige verdeling van betalingen in overeenstemming met internationale praktijken voor investeringsprojecten.

De overgang naar een model van directe interactie is gericht op het vergroten van de transparantie, veiligheid en beheersbaarheid van alle processen. Alle beslissingen worden strikt binnen de geldende wetgeving uitgevoerd en zijn ingegeven door de noodzaak om de duurzame nakoming van verplichtingen jegens investeerders te waarborgen. GTI zal alle belanghebbenden tijdig op de hoogte blijven houden.

Laat ik het in eenvoudige bewoordingen uitleggen. Laten we het hebben over de feiten met betrekking tot deze verklaring van de voormalige partners. De holdingmaatschappij GTI had een investeringspartner of marketingpartner, SWIG genaamd Skyway Invest Group. GTI heeft de samenwerking met SWIG zeven jaar geleden beëindigd.

Destijds werden alle contractuele relaties met GTI, tussen GTI en investeerders, nagekomen. Want als investeerders hun aandelen omzetten, ontvingen ze een uittreksel uit het aandeelhoudersregister. De relatie met SWIG werd dus beëindigd.

SWIG heeft aan haar verplichtingen voldaan, haar missies vervuld en hun wegen scheidden zich. **Maar de verplichtingen van GTI jegens investeerders blijven geldig** en worden nog steeds afgedwongen. Dus GTI heeft verplichtingen jegens investeerders, niet SWIG.

SWIG bestaat helaas al een tijdje niet meer. Tot mijn grote spijt hebben **veel voormalige SWIG-partners geen toegang meer tot hun backoffice, maar wel tot hun uittreksel uit het register**. De vraag is nu: kan SWIG op dit moment beweren dat GTI eenzijdig een beslissing heeft genomen door te bepalen dat Micron Global het enige platform voor uitbetalingen zou zijn?

Denkt u dat de claims van SWIG eerlijk, rechtvaardig of gerechtvaardigd zullen zijn als GTI zegt dat de uitbetalingen via Micron Global zullen verlopen? Natuurlijk niet. Die claims zijn belachelijk. **En hetzelfde geldt voor het SWC-platform.**

Natuurlijk hebben ze recht op hun eigen mening, ze mogen het oneens zijn. We oordelen niet, we ontzeggen hen niet het recht op vrijheid van meningsuiting. Ze hebben het recht om elke vorm van uitspraak te doen.

Ik wil u er echter van verzekeren dat GTI Holding in de eerste plaats verantwoording verschuldigd is aan haar investeerders, en niet aan de klanten van een of ander platform. Waarschijnlijk zal GTI over een paar jaar met een ander platform samenwerken of andere marketinginstrumenten gebruiken.

En wat als het bedrijf zijn winst via een broker of een bank uitkeert? Stel, GTI zegt tegen jullie zegt, dat jullie een rekening bij American Express moeten openen, want daar gaan we jullie dividenden op storten. Dat mogen ze doen. Of er zijn eenvoudigere, of juist complexere mechanismen.

Wij zijn geen beursgenoteerd bedrijf. **Micron Global is geen broker**. Wij zijn een platform van derden dat zijn infrastructuur ter beschikking stelt aan GTI om haar verklaarde verplichtingen na te komen. In dit geval gaat het om uitbetalingen aan investeerders. En wij, als marketingbedrijf, zorgen voor de infrastructuur daarvoor. Wij zijn geen belastingadviseur.

Zoals ik al zei, zijn wij geen tussenpersoon. We bieden alleen onze eigen infrastructuur aan. Er waren vragen waarom dat niet via RSW Systems mogelijk is.

RSW Systems is technisch verouderd. Daarom is besloten over te stappen op het bijgewerkte, geavanceerde en moderne platform Micron Global. Helaas kunnen we op RSW Systems niet alle functionaliteiten implementeren die we wel op Micron Global kunnen implementeren om uitbetalingen aan investeerders te doen en GTI zo te helpen aan haar verplichtingen te voldoen.

Als het technisch mogelijk was, zou ik het er natuurlijk mee eens zijn. Het zou voor ons makkelijker zijn om die uitbetalingen in RSW Systems te doen, omdat de synchronisatie daar al plaatsvindt. Maar er zijn een aantal technische risico's, beveiligingsrisico's en beperkingen die ons ervan weerhouden RSW Systems te gebruiken voor het uitvoeren van de uitbetalingen.

Houd hier alstublieft ook rekening mee. Jullie hebben nog ruim de tijd om je te registreren op de website van Micron Global voordat de uitbetalingen beginnen. We hebben alle tijd van de wereld om te registreren, te verifiëren en de gegevens te synchroniseren.

En jullie hebben nog ruim de tijd om al jullie partners uit te nodigen en de informatie met hen te delen, zodat alle investeerders klaar zijn voor het proces. Het is vandaag 2 mei. Jullie hebben nog zo'n vier of vijf volle maanden om dat te doen.

En ik ben ervan overtuigd dat we dit succesvol zullen doorstaan. Er zullen dus zeker nog aanvullende juridische documenten door GTI over deze specifieke kwestie worden opgesteld. U kunt er dus gerust op zijn dat alles wat we doen, gebeurt in overeenstemming met het huidige wettelijke kader.

In de chat schreef iemand: "Micron Global is nog onervaren. Het is nog zwak en het kost niet veel moeite om betalingen met bankpassen in te stellen." Ik moet u helaas teleurstellen door te zeggen dat Micron Global absoluut niet onervaren is, integendeel.

We hebben een werkend instrument ontwikkeld voor de interactie tussen het bedrijf en de investeerders in de UST, evenals voor de partners en klanten van het platform op het gebied van marketing. Het is dus een volledig functionerend operationeel platform. We kunnen ons nu dus aanpassen aan de behoeften en wensen van onze klanten, en dat is precies wat we doen.

Wat betreft betalingen met bankpassen: momenteel bieden we nog geen volledige ondersteuning voor bankpassen. Niet omdat het bedrijf dat niet wil, **maar vanwege een hele reeks wettelijke financiële beperkingen en procedures die we momenteel snel aan het doorlopen zijn om het proces te versnellen. Het is uiteraard in ons belang om de mogelijkheid tot betalingen met bankpassen toe te voegen.**

We willen geen potentiële investeerders en klanten verliezen, en dat is precies wat we nu doen. Doordat we geen volledige kaartondersteuning bieden, lopen we nieuwe investeerders mis, omdat sommige investeerders liever met een bankpas betalen. Daarvoor doen we ons best.

Het is niet omdat we het zomaar willen of omdat we het niet willen. Het komt doordat het platform, door het ontbreken van volledige ondersteuning voor bankpassen, niet de hoeveelheid geld ontvangt die het zou kunnen ontvangen. Maar dat weten we als management, dus we vragen om begrip hiervoor en geen kritiek. Natuurlijk mag je kritiek hebben en klagen, maar geloof ons, we willen zo snel mogelijk vooruitgang boeken.

We willen niet stil blijven staan en zoeken naar alternatieve manieren. De integratie met PayPal is daar een voorbeeld van. Voorlopig is het een alternatief voor volledige ondersteuning van bankpassen. Hopelijk kunnen we in de nabije toekomst wel volledige ondersteuning voor bankpassen toevoegen.

En nogmaals, ik vraag om uw begrip. Wat betreft de marketingactiviteiten: **de volgende bijeenkomst vindt plaats op donderdag 7 mei**. Daar zal ik u meer details geven over de data van EcoFest.

En dan zal ik jullie ook nog wat informatie geven over andere evenementen die we dit najaar en daarna nog te wachten staan. Ik wil niet alles in één keer onthullen. Alles op zijn tijd. Maar wat ik wel kan zeggen, is dat dit jaar een doorbraakjaar zal zijn in de geschiedenis van de ontwikkeling van GTI.

Daarnaast zal dit jaar **een historisch jaar worden op het gebied van crowdfunding**. Veel mensen verdiepen zich momenteel namelijk in de plannen van het bedrijf, de prestaties, de tussentijdse resultaten en de successen die het bedrijf deelt.

Veel nieuwe investeerders zullen van gedachten veranderen, hun houding ten opzichte van wat we hier doen aanpassen. Ze zullen hun mening over het product dat we promoten bijstellen. Dit stelt ons in staat om dit jaar onze aandacht te verleggen door gebruik te maken van de tools die we momenteel tot onze beschikking hebben.

En voor ons draait het niet alleen om de blauwdrukken en het idee achter de technologie, maar ook om concrete resultaten. Bovendien bieden we een zeer aantrekkelijk beloningsplan. Daarnaast zijn er aankomende evenementen en contracttoekenningen.

Alles bij elkaar genomen, betekent dit enorme veranderingen in ons leven. De vraag is: gaan we de beschikbare middelen gebruiken of blijven we aan de zijlijn staan en toekijken? Maar ik ben ervan overtuigd dat de meeste mensen die ons vandaag live volgen en die de opname later terugkijken, een zeer actieve houding hebben. We zijn allemaal geïnformeerde, gewetensvolle volwassen beleggers en we zullen de bijbehorende beslissingen en conclusies trekken met betrekking tot de kapitalisatie van onze investeringen en de implementatie van de technologie.

Waar ik op doel is dat deze tool, met de juiste aanpak, een enorme bron van inkomsten kan worden. Onze marketingactiviteiten draaien immers om directe beloning voor ons werk. Daarom verlengen we onze marketingaanbiedingen die we deze maand nog maar net hebben gelanceerd. En donderdag gaan we er dieper op in. Ik heb het dan over de marketinginitiatieven en -activiteiten. We bespreken het donderdag.

Onze volgende bijeenkomst op 7 mei om 18.00 uur Minsk-tijd.

Tot ziens!